

Recruteur	Malakoff Humanis
Adresse	21 rue Lafitte
Code postal	75317
Ville	Paris
Référence	5639890
Titre de l'offre	Chargé d'affaires entreprises F/H - Assurances de personnes
Description de la mission	Chargé d'affaires entreprises F/H - Assurances de personnes

Société

ASSOCIATION DE MOYENS ASSURANCE DE PERSONNES

Description du poste

Métier

VENTE - CHARGE D'AFFAIRES ENT.

Intitulé du poste

Chargé d'affaires entreprises F/H - Assurances de personnes

Contrat

Contrat à durée indéterminée

Malakoff Humanis est un groupe de protection sociale paritaire, mutualiste et à but non lucratif.

L'ensemble de nos bénéficiaires est donc réinvesti au profit de nos clients, en services, en accompagnement social ou pour soutenir des causes d'intérêt général que nous défendons. L'innovation est depuis toujours au cœur de notre action.

Fier d'avoir obtenu le Label Alliance, notre Groupe porte une attention particulière à la diversité et s'engage à soutenir les personnes en situation de handicap. Chez Malakoff Humanis, nous sommes convaincus que notre force est la somme de toutes nos différences.

Finalité du poste

Vous avez envie d'un nouveau challenge et rejoindre un groupe solide et engagé ?

Tentez l'aventure Malakoff Humanis ?

Qui sommes-nous ?

Protéger, accompagner, innover: découvrez en plus sur notre raison d'être.

Pourquoi avons-nous besoin de vous ?

Pour garantir l'atteinte et le développement du chiffre d'affaires Prévoyance, Santé, Epargne auprès des entreprises de salariés de 10 à 100 salariés.

Pour participer au développement de la notoriété du Groupe.

Vous rejoindrez notre délégation commerciale de Paris sur laquelle travaillent treize collègues.

Missions

Quelles seront vos missions ?

Au sein du réseau direct collectif et de la délégation de Paris, vous aurez pour missions de :

Développer un portefeuille de prospects (en direct ou par l'intermédiaire d'un tiers) :

- Repérer, en collaboration avec le service Marketing, les cibles pertinentes pour les actions commerciales ;
- Elaborer et mettre en œuvre des actions de prospection ;
- Démarcher les prospects dans les « segments cibles » définis, et travailler la recommandation client ;
- Assurer le conseil aux clients et prospects, et préconiser des solutions Frais de santé, prévoyance et Epargne.

Suivre votre portefeuille de clientèle et organiser votre action commerciale :

- Réaliser, le cas échéant, les renégociations et indexations de votre portefeuille ;
- Développer votre portefeuille par des actions commerciales adaptées ;
- Participer à la conception et réaliser des actions de fidélisation de vos clients ;
- Organiser vos activités en cohérence avec les actions commerciales du Groupe et les objectifs fixés.

Effectuer le reporting de votre action commerciale :

- Renseigner et mettre à jour les données commerciales et les tableaux de bord ;
- Effectuer un reporting régulier de votre activité, notamment suivre les indicateurs et les statistiques sur les clients ;
- Remonter les informations pertinentes du terrain.

Pilote l'équilibre des comptes :

- Participer à la tarification des contrats en lien avec la Direction de la souscription ;
- Analyser et suivre les comptes de résultats ;
- Mettre en œuvre les actions nécessaires pour suivre votre portefeuille.

Activités Complémentaires :

- Représenter le Groupe lors de manifestations commerciales et institutionnelles ;
- Travailler en collaboration dans le cadre de partenariats internes et externes ;
- Travailler en synergie avec la prévention et l'accompagnement social.

Zone de chalandise :

Département 94.

Où allez-vous travailler ?

Sur notre site de Val-de-Fontenay, 34 rue Roger Salengro, 94120 Fontenay-sous-Bois.
RER A/E, station Val-de-Fontenay.

CDI

Type de contrat

Télétravail

Pas de télétravail

Description de la société

Malakoff Humanis est un groupe de protection sociale paritaire, mutualiste et à but non lucratif. Le groupe est ainsi dirigé par des représentants de ses clients. Ses conseils d'administration (celui du Groupe mais aussi ceux de ses différents organismes) sont composés de représentants des clients. Ils sont soit désignés de manière paritaire par les organisations syndicales et patronales, soit élus selon les règles de la mutualité. Le Groupe n'a pas

d'actionnaire à rémunérer, l'ensemble de ses bénéfices est donc réinvesti au profit de ses clients, en services, en accompagnement social, ou pour soutenir des causes d'intérêt national.

Localisation Fontenay-sous-bois
Code localisation Union Européenne
Pays Array
Description du profil Profil recherché

Ce poste est fait pour vous si...

- Vous êtes diplômé(e) d'une école de commerce (ou équivalent), avez un Bac +3 jusqu'à Bac +5 ;
- Vous justifiez d'une expérience 5 ans minimum en prospection commerciale ;
- Vous avez le goût du challenge, vous êtes agile et vous maîtrisez les techniques de négociations commerciales ;
- Vous êtes pleinement autonome sur votre activité commerciale et savez prendre des initiatives
- Vous avez l'esprit d'équipe et savez travailler en synergie.

Votre accompagnement en intégrant le Groupe

En nous rejoignant, vous intégrerez notre académie commerciale lors de votre prise de poste. Tout au long de votre parcours professionnel, vous pourrez bénéficier de différents dispositifs de formation et évoluer au sein du Groupe grâce à nos opportunités en mobilité interne.

Envie d'en savoir plus sur qui nous sommes chez Malakoff Humanis ? «Quand on pousse la porte de Malakoff Humanis »

Alors, prêt(e) à nous rejoindre ?

Localisation du poste

Ile-de-France, Val de Marne (94)

Ville

Expérience Fontenay-sous-bois
Expérimenté (3-10 ans)
Profil Commercial